

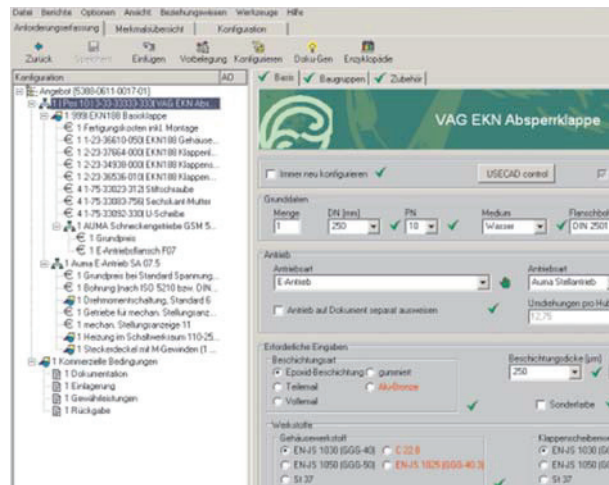


Talsperren-Armaturen

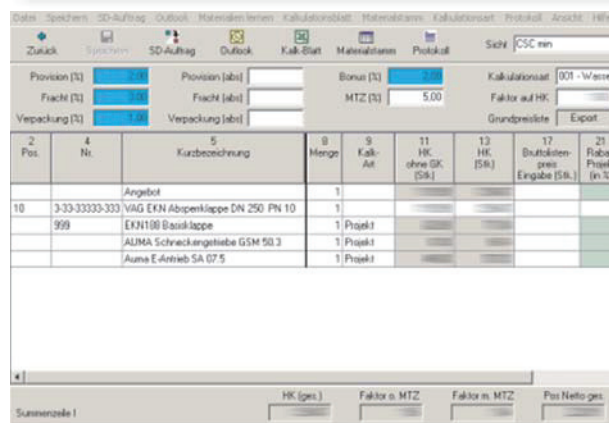
**Wir bewegen Wasser**

**VAG hat einen neuen Standard als Lösungsanbieter in der Wasser- und Abwassertechnik definiert.**

**VAG-Armaturen ist ein traditionsreicher Anbieter innovativer und zuverlässiger Armaturen. Neben Serienprodukten wie Schieber und Klappen ist VAG auch zunehmend Lösungsanbieter in der Wasser- und Abwassertechnik. Die Produkte des umfangreichen Lieferprogramms reichen von kleinen Absperrschiebern, Hydranten uvm. bis hin zu Absperrklappen für Talsperren mit mehreren Metern Durchmesser. Derartige Produkte sind dann Bestandteil des Projektgeschäftes im Sinne von Lösungen für die Wasser- und Abwasserwirtschaft.**



Konfigurator für EKN Absperrklappe mit Strukturbaum und Anforderungssicht



Ausschnitt aus dem VAG spezifischen Dialog zur Angebotskalkulation von Serien- und Projektartikeln; Serienartikel werden SAP® konform kalkuliert

LEEGOO BUILDER Erfahrungen bei VAG:

- Mehr Angebote schneller und mit kürzerer Durchlaufzeit erstellen verbessert die Auftragschancen
- Einheitliche und SAP® konforme Preiskalkulation
- Für alle Benutzer gleiche Kalkulationsdatenbasis
- Weltweiter Zugriff auf das Angebotssystem durch eine Lösung mit Anwendung im Intranet (Citrix®) aus 13 Standorten weltweit
- Durchgängige Lösung mit SAP® Anbindung

Volker Radlhamer, Projektingenieur

» Vorher

Die Angebotserstellung erfolgte vor der Einführung von LEEGOO BUILDER im Jahr 2005 inselhaft zum Teil mit Word/Excel, zum Teil für Serienartikel in SAP® R/3.

» Nachher

Ziel des neuen Angebotssystems mit Produktkonfiguratoren und einer maßgeschneiderten Preiskalkulation war es, die Effizienz, Schnelligkeit und einheitliche, transparente Preiskalkulation bei der Angebotserstellung im Customer Service drastisch zu erhöhen, um mit



dem Wachstum des Unternehmens mitzuhalten.

» **Angebote**

Produktdaten und Konfigurationslogiken waren zur Angebotserstellung für etwa 135 Benutzer in verschiedenen Ländern einheitlich bereitzustellen.

» **Aufträge**

Im Auftragsfall wird aus LEEGOO BUILDER direkt ein SAP®SD Vertriebsbeleg (Auftrag) mit allen Positionen, Angebotspreisen und Texten automatisch angelegt. Dazu wurde in Zusammenarbeit mit EAS eine XML basierte SAP®-Schnittstelle realisiert.

» **Wiederverwendung**

Ein besonderes High-Light der neuen Angebotslösung ist das „Lernen“. Damit ist gemeint, dass eine einmal zum Auftrag gemachte Produktvariante, z. B. eine EKN Absperrklappe mit ca. 100 spezifischen Merkmalswerten, mit diesen Charakteristika und der zugehörigen SAP® Materialnummer im Angebotssystem gespeichert wird. Bei jeder Konfiguration wird geprüft, ob es zu den jeweils eingegebenen Produkthanforderungen wie Nenndruck, Nennweite uvm. bereits eine fertige Klappe gibt, d. h. ob eine SAP® Materialnummer dazu bereits existiert. Wenn ja, wird diese Materialnummer bei der Auftragsübergabe aus dem Angebotssystem an SAP® mitgegeben. Dadurch muss dann kein neues Material mit Arbeitsplan, Stückliste etc. angelegt werden und es kommt zu gravierenden Aufwandsreduzierungen nicht nur im Angebotswesen sondern auch bei der Auftragsabwicklung.

» **Projekt**

Entscheidung für LEEGOO BUILDER im März 2005 nach umfassender Marktanalyse, diversen Referenzbesuchen und einer ausgiebigen LEEGOO BUILDER Erprobung.

» **Konfiguration**

Umfassende Konfiguratoren wurden für die Projektartikel, z. B. EKN Absperrklappen aller Bauformen und Größen, sowie für andere konfigurierbare Produkte durch die VAG Produktadministratoren aufgebaut. Die konfigurierbaren Armaturen weisen zum Teil eine sehr hohe Anzahl von Merkmalen auf wie Nenndruck, Nennweite usw., sodass mehr als 100 Merkmale benötigt werden, um die Eigenschaften einer dieser Absperrklappenvarianten eindeutig zu beschreiben.

» **Modularität**

Die Konfiguration muss mehrstufig erfolgen, da eine Absperrklappe konfigurierbare Bestandteile wie Getriebe und Antrieb haben kann, für die es auch Konfiguratoren gibt (Bild oben).

» **Kalkulation**

Die Klarlegung und Realisierung der Kalkulation für alle Geschäftsfälle im Bereich Serien- und Projektkalkulation stellte eine hohe fachliche Herausforderung dar. Nach detaillierter Analyse zur ganzheitlichen Definition des neuen Kalkulationsschemas wurde eine für VAG maßgeschneiderte Kalkulationssicht durch EAS realisiert (Bild oben).

» **Dokumente**

Angebotsdokumente und Auftragsbestätigungen werden in fünf Sprachen generiert.

» **Einsatz**

Der Einsatz erfolgt inhouse und mobil auf Reisen durch Vertriebsmitarbeiter. Das Einsatzgebiet des LEEGOO BUILDER umfasst mit Stand 2011 neben der Zentrale VAG Mannheim insgesamt 16 Standorte, z. B.:

Tschechien	Hodonin
China	Taicang
Österreich	Salzburg
UAE	Dubai
Chile	Santiago
Italien	Mailand
Indien	Secunderabad
Russland	Samara
Südafrika	Kyalami
Großbritannien	Paisley

» **Umfeld**

Materialdaten zu Serienartikeln werden maschinell und zyklisch von SAP® nach LEEGOO BUILDER übertragen. SAP®SD Aufträge werden aus einem LEEGOO BUILDER Dialog heraus mittels Dateiübergabe automatisch in SAP® angelegt. Das Angebotssystem erkennt, ob eine konfigurierte Produktvariante bereits als Material in SAP® existiert, sodass im positiven Fall viel Aufwand und Zeit bei der Auftragsabwicklung eingespart wird. Dies war bisher aus dem Gedächtnis der Mitarbeiter heraus nur sehr bedingt möglich.

In 2008 führte VAG ein CRM-System ein, das die Firmenadressdaten und Ansprechpartner bei Kunden und Interessenten zyklisch zum Import an LEEGOO BUILDER weitergibt.

