

Abschreckkammer der ModulTherm® Anlage

**ALD Vacuum Technologies GmbH ist weltweit Markt- und Technologieführer im Bereich Anlagen zur Vakuummetallurgie und Wärmebehandlung von Stahlteilen.**

Vorteile durch LEEGOO BUILDER Einsatz:

- Gleiche Datenbasis bzgl. Textbausteinen und Kalkulation für alle Mitarbeiter
- Möglichkeit der Anpassung aller Textbausteine im Projekt (Spezialisierung) ohne Änderung der Datenbasis
- Einheitliches Erscheinungsbild der Angebote aller konfigurierbaren Anlagen
- Schnelle, komfortable Angebotserstellung
- Zentrale Pflege der Bausteine bezüglich Text und Kosten
- Reduzierung von Fehlern bei der Angebotserstellung

**Karl Ritter, Product Manager Heat Treatment**



Verkettete Vakuum-Mehrkammer Anlage



» **Ziele**

Mit einem datenbank- und produktkonfiguratorgestützten Angebotssystem sollen Angebote technisch und kalkulatorisch durchgängig bis zum mehrsprachigen Angebots- bzw. Auftragsbestätigungsdokument effizient erstellt werden. Die leichte Bedienbarkeit sowie die Pflfgerbarkeit der Lösung durch einen Mitarbeiter im Vertrieb stellen wesentliche Zielsetzungen dar.

» **Projekt**

Entscheidung für LEEGOO BUILDER im Juli 2005 nach ausführlicher Erprobung.

» **Konfiguration**

Die Bausteinwelt für Vakuum Ofenanlagen wurde modular aufgebaut. Rechts in einigen Bildern ist der mehrstufige Aufbau der Anlagenkonfiguration exemplarisch aufgezeigt.

» **Kalkulation**

Die Kalkulation basiert auf Kostenelementen für Material sowie Stunden unterschiedlicher Art wie Konstruktion, Inbetriebnahme, Montage, Reisekosten, Patentgebühren uvm. In einem Kalkulationsschema mit über 100 Spalten wird ausgehend von diesen Kostenelementen, die als Stammdaten zu den Bausteinen hinterlegt sind, mit diversen Faktoren, z. B. für Materialgemeinkosten sowie mit den entsprechenden Stundensätzen zu einem Angebotspreis in der

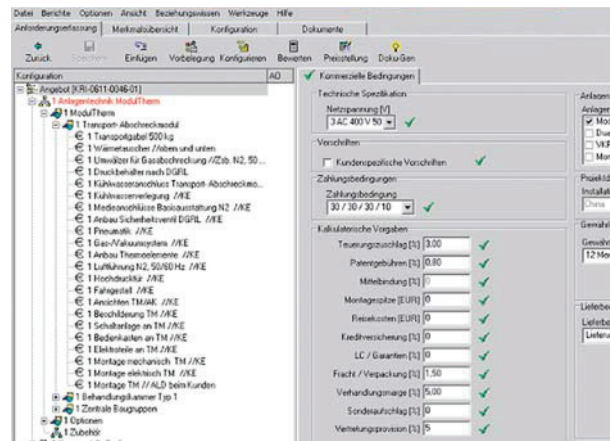
Zielwährung des Kunden gerechnet, der letztendlich im Angebotsdokument ausgewiesen wird. Diese kalkulierten Angebotspreise können mittels Rundung, Rabatt/Aufschlag oder Marktpreisvorgabe so getrimmt werden, bis die Preisstrategie des Vertriebes zum einen und die erforderlichen Margen zum anderen ausgewogen gestaltet sind.

» **Dokumente**

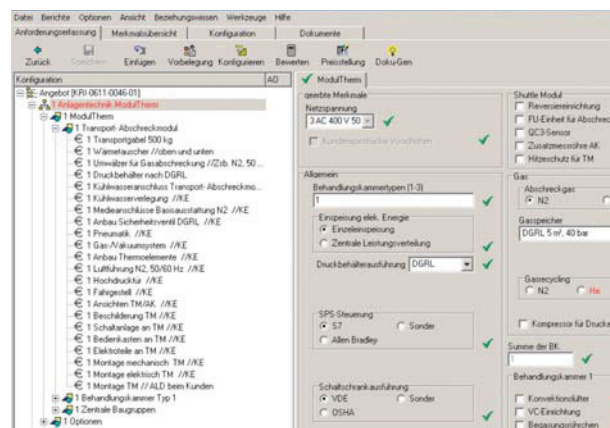
Angebotsdokumente und Auftragsbestätigungen können in fünf Sprachen generiert werden.

» **Einsatz**

Der Einsatz erfolgt inhouse und mobil auf Reisen durch Vertriebsmitarbeiter.



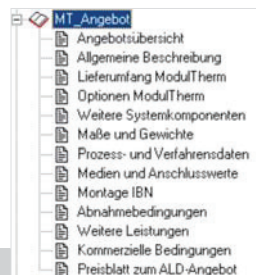
Konfigurator auf Angebotsebene für die Erfassung von Anforderungen zu den kommerziellen Bedingungen, die auch teilweise in die Preiskalkulation eingehen



Anlagenkonfigurator auf Anlagenebene für die Produktlinie „ModulTherm“



Flexibler Vakuumkammerofen Typ „MonoTherm“



Ein Angebotsdokument im Anlagenbau kann aus verschiedenen Kapiteln bestehen und ist modular aufgebaut. Die Generierung der Dokumente erfolgt im LEEGOO BUILDER Modul „Dokumentengenerator“.