



Leistungsmerkmale LEEGOO BUILDER Editionen

Professional Edition

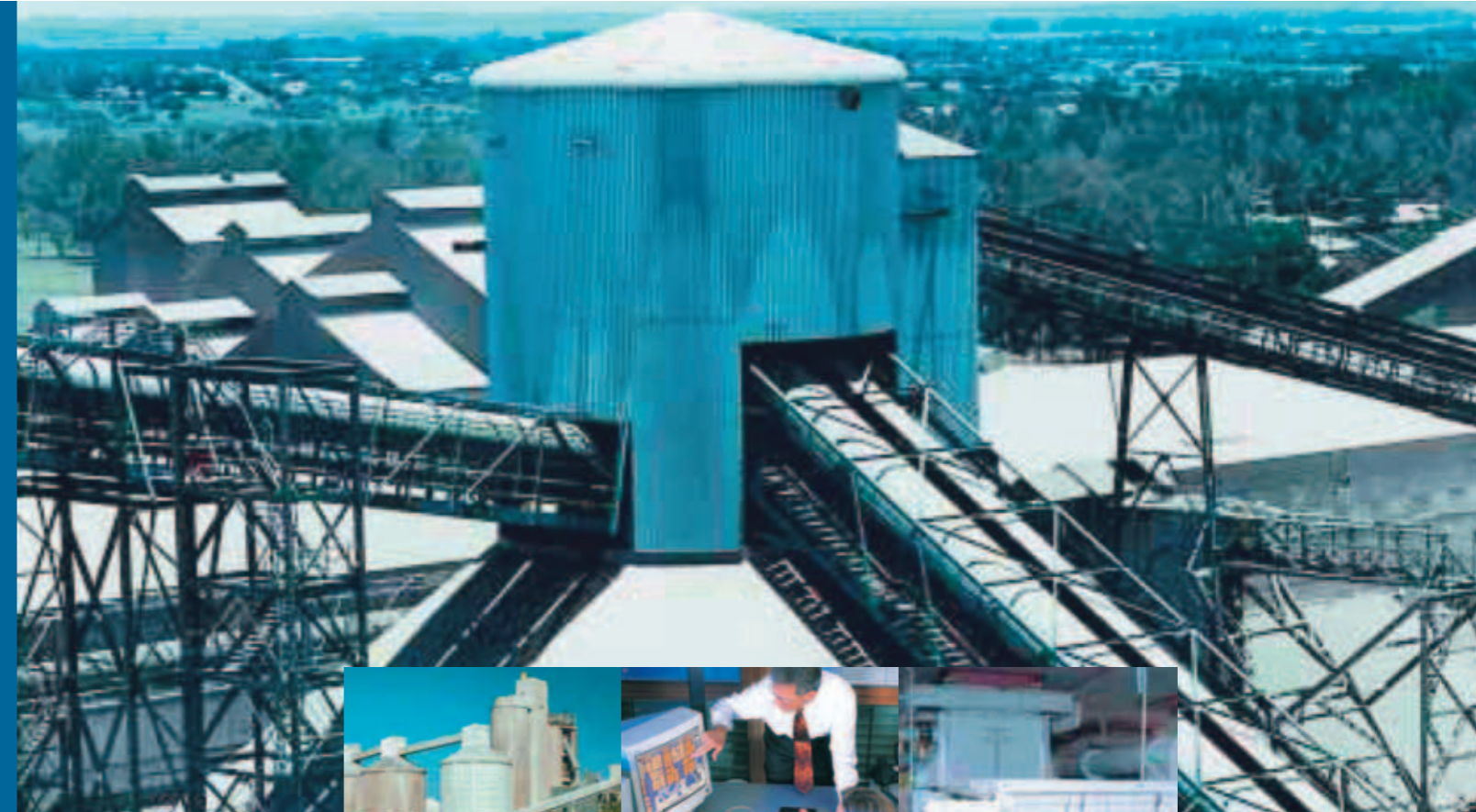
Für Anbieter variantenreicher Katalogprodukte z.B. Netzwerkanbieter, Hardware, Software, Dienstleistungen, die kein Beziehungswissen für ihre Produkte benötigen. Das System mit einem günstigen Preis-/Leistungsverhältnis ermöglicht eine sehr schnelle Übernahme der Stammdaten. Der operative Einsatz kann schnell starten und der Return on Invest stellt sich damit kurzfristig ein.

Enterprise Edition

Das Angebotssystem mit Produktkonfigurator unterstützt den Vertrieb bei der technischen Auslegung, der Konfigurierung, Kalkulation und Erstellung des Angebotsdokuments. Dadurch ergeben sich Zeiteinsparungen und kurze Durchlaufzeiten bei der Angebotserstellung und ein hoher Grad der Automatisierung im Angebotsprozess.

Engineering Edition

Sie unterstützt bei der Angebotserstellung und Projektierung sowie Vorkalkulation im Anlagenbau und dem dazu gehörigen Projektgeschäft. Vielstufige Anlagen- und Maschinenkonfigurationen mit Tausenden von Angebotskomponenten, eine umfangreiche, z.B. herstellkostenbasierte Kalkulation und Angebote im Umfang mehrerer Ordner lassen sich mit dieser Edition im Team mit mehreren Projektoren effizient bewältigen.



LEEGOO BUILDER bei der Beumer Maschinenfabrik in Beckum

Enterprise Edition

Leistungsmerkmale der LEEGOO BUILDER Enterprise Edition

- Angebotssystem mit Produktkonfigurator für die Kundeneinzelfertigung: z.B. für Maschinen aller Art, Geräte, Apparate, Aggregate, Systeme aller Art
- Auslegung und Konfigurierung aus Kundenanforderungen, Konfigurationslogiken
- Alle Arbeitsweisen: Anforderungsgestützt mit Logik, Ähnlichkeitsprinzip, Wiederverwendung
- Integrierte Angebotskalkulation, flexible Dokumentengenerierung

Vorteile des Systems

- Schneller Start durch einfache Übernahme bestehender Stammdaten
- Inhouse, mobil auf Notebook und im Intranet einsetzbar
- SAP Schnittstelle optional bzw. andere ERP-Anbindung
- Praxiserprobt in zahlreichen Installationen

Ihr Wettbewerbsvorteil beim Einsatz der Enterprise Edition

- Höhere Produktivität bei der Angebotserstellung
- Kürzere Durchlaufzeiten und Zeiteinsparung
- Passgenaue Angebote
- Reproduzierbare Ergebnisse bei vergleichbaren Kundenanforderungen
- Höhere technische Sicherheit bei den Angeboten
- Stabile technische Aussagen auch bei hoher Innovationsgeschwindigkeit
- Beherrschte Produktkomplexität



EAS Engineering Automation Systems GmbH

Zum Rüsperwald 40
D-57399 Kirchhundem (NRW)

Tel. +49 (0) 27 23/71 78 93
Mobil +49 (0) 172/8 29 21 57
Fax +49 (0) 27 23/97 93 11
Email info@eas-solutions.de
Web www.eas-solutions.de

Ansprechpartner: Dr.-Ing. Diethard Struck

**Produktkonfiguration
als Instrument zur Kundenbindung und
Standardisierung**



Produktkonfiguration und Angebotserstellung leicht gemacht



Mehr Produktivität im Vertrieb von Förderanlagen

Angebotssystem LEEGOO BUILDER bei BEUMER Maschinenfabrik in Beckum

Produktkonfigurator als Instrument zur Kundenbindung und Standardisierung

Das Familienunternehmen BEUMER Maschinenfabrik liefert kundenspezifische Anlagen der Fördertechnik. Becherwerke mit höchsten Achsabständen oder Zellenförderer für abrasive oder heiße Materialien stellen dabei Lösungen für den Einsatz in der anspruchsvollen Betriebsumgebung kundenspezifischen Großanlagen dar.

Das Unternehmen mit seinem Hauptsitz in Beckum hat einen wichtigen Kunden vor Ort. Denn die POLYSIUS AG integriert diese Fördertechnik in ihre Anlagen zur Zementherstellung, die sich weltweit im Einsatz befinden.

Diese Partnerschaft zweier Anlagenbau-Unternehmen hat jetzt ein weiteres Bindeglied gefunden. Beide Unternehmen haben das Angebots- und Projektierungssystem Leegoo Builder der Firma EAS eingeführt, mit dem sie ihre Anlagen projektieren bzw. konfigurieren und die oftmals sehr umfangreichen Kalkulationen sowie Angebotstexte erstellen.

Anbieter im Umfeld der Global Player stehen unter internationalem und damit besonderem Kostendruck. BEUMER hat die Antwort hierauf nicht nur in der Fertigung, sondern auch im Vertrieb gesucht. Mehr Angebote mit kürzerer Durchlaufzeit im internationalen Umfeld erstellen – so lautete die selbst gesteckte Zielvorgabe. Die bisherige Vorgehensweise bei der Erstellung der Angebote musste somit verbessert werden.

Mehr Produktivität im Angebotsprozess

Ein Projektierungswerkzeug zur Erstellung von Angeboten ist ein Teil einer Customer Relation Management (CRM) Strategie. Bezeichnenderweise traf BEUMER sehr schnell die Entscheidung, die Einführung des Leegoo Builder vorzuziehen und die CRM-Software erst später zu be-



Bild 1: Großansicht "Becherwerk"

schaffen. Denn die anspruchsvollen und umfangreichen Angebote stehen aufgrund der technischen Ausrichtung des Unternehmens im Vordergrund.

Projektierung und Angebotserstellung – der Funktionsumfang

Der Einsatz des Leegoo Builder beginnt bei der verfahrenstechnischen Auslegung, wobei zunächst die Prozess-Anforderungen in das System eingegeben werden. Auslegungsrechnungen, die früher mit separaten Excel-Sheets durchgeführt wur-

den, sind nunmehr ins System integriert und wurden bei dieser Gelegenheit überarbeitet. In der anschließenden Konfiguration werden aus den Eckdaten der Anforderungen, wie Transportvolumen, Materialeigenschaften oder Geometrie der Streckenführung mit Länge, Steigung oder Kurven die konkrete Konfiguration ermittelt. Anschließend werden die Kostenpositionen zugeordnet und kalkuliert. Standardkomponenten mit Listenpreis und Herstellkosten mischen sich dabei mit Sonderkonstruktionen, deren Angebotspreis aus Materialkosten, unterschiedlichen Lohnkosten oder Sondereinzelkosten und Zuschlägen ermittelt wird.



Parallel zur Kalkulation entsteht aus Standardtexten für Standardkomponenten und individuellen Texten für die Sonderkonstruktionen sowie grafischen Darstellungen und Bildern der gesamte Angebotstext.

Weil mehrere Kollegen auch parallel am Angebot arbeiten können und alle standardisierten Komponenten sowie früher entwickelte Lösungen schnell in dem vorhandenen Datenbestand wiedergefunden werden, reduziert sich der Aufwand für das einzelne Angebot erheblich.

Das Angebotssystem zur Kundenbindung ...

Im Anlagenbau ist die Fertigungstiefe gering, der Generalunternehmer versteht sich als Integrator der eigenen mit vielen zugelieferten Gewerken. Bei

seines Kunden anpassen. Deutsch für das Angebot an POLYSIUS, Spanisch oder Portugiesisch für das Angebot an den Endkunden.

Des Weiteren sollen Teile des Konfigurators im Internet zur Verfügung gestellt werden, sodass Kunden – wann immer sie wollen – selbst eine erste Anlagenkonfiguration und -auslegung etwa eines BEUMER – Becherwerks erstellen und hierdurch schneller auf Anfragen ihres Endkunden reagieren können.

... und zur Standardisierung im Hause

Leegoo Builder erlaubt einen Start im Angebotswesen nahezu "aus dem Stand", indem die bestehenden Ange-



Bild 2: Die Verwendung der BEUMERZentralkette in höchster Ausführung ist die Basis für die sichere Überwindung auch großer Förderhöhen.

den POLYSIUS Zementanlagen spielt hier die Fördertechnik von BEUMER eine wichtige Rolle. Teile eines BEUMER-Angebots finden sich somit auch im Angebot von POLYSIUS an seine Kunden wieder. Was liegt für BEUMER näher, als Teile des eigenen Angebots in Form einer Leegoo Builder Teilkonfiguration dem Kunden POLYSIUS unmittelbar für deren Angebot zur Verfügung zu stellen? Weil Leegoo Builder eine leistungsfähige Sprachumschaltung besitzt, kann sich der Anbieter BEUMER auch hier den Bedürfnissen

als Preislisten-Bausteine ins Pflegesystem übernommen und aus ihnen die Angebote zusammengestellt werden. Bei BEUMER besteht seit langem ein gut gepflegter Katalog als Werksnorm. In enger Zusammenarbeit zwischen der technischen Abteilung und dem Verkauf wurde z.B. die technische Auslegung der Antriebsstränge für das Becherwerk überprüft und für die Abbildung im Leegoo Builder weiter vereinfacht. Hierdurch steigt auch die Akzeptanz im Vertrieb für das gesamte System.

EAS Engineering Automation Systems GmbH

EAS liefert Lösungen zur Angebotserstellung für die Investitionsgüterindustrie mit den Schwerpunkten Produktkonfiguration, Preiskalkulation bis hin zur durchgängigen Projektierung. Damit werden die Bereiche Vertrieb, Kalkulation und Projektierung für alle Unternehmen mit kundenspezifischen Produkten unterstützt. Mit unserer flexibel anpassbaren Standardsoftware LEEGOO BUILDER können Sie präzise Angebote mit korrekten Kundenanforderungen schneller und besser erstellen.

Innerhalb kurzer Zeit war ein Anwendungs-Ingenieur in die Pflege der Leegoo Builder Daten und Konfigurationslogiken eingearbeitet, sodass nach einem halben Jahr neben dem BEUMER-spezifischen Aufbau des Grundgerüsts die Angebots- und Projektierungsinformation für die komplette Produktlinie für das Becherwerk im System erfasst war.

Besondere Bedeutung kommt der Standardisierung in der technischen Auslegung zu: Bislang existierten zwei Systeme parallel, eines in der Konstruktionsabteilung sowie ein weiteres – einfacheres – im Vertrieb. Der doppelte Pflegeaufwand konnte mit der Einführung des Systems nun abgestellt werden. Denn die neue, alleinige Auslegung innerhalb des Leegoo Builder vereint die unterschiedlichen Bedürfnisse aus den beiden Bereichen und ließ sich dabei deutlich vereinfachen.

Dr.-Ing. Diethard Struck

Kontakt:

EAS Engineering Automation Systems GmbH
Dr. Ing. Diethard Struck
Zum Rüspenwald 40
D-57399 Kirchhundem
Tel.: +49 (0) 2723 / 717893
E-Mail: info@eas-solutions.de
URL: <http://www.eas-solutions.de>